

The logo for IRH, featuring a red dot above the letters 'IRH' in a bold, blue, sans-serif font.

en partenariat avec

The logo for NeGocia, with 'Ne' in white on a dark blue background and 'Gocia' in white on a dark orange background.

L'école de la réussite commerciale

A photograph showing a group of business professionals in a meeting, with one man pointing at a whiteboard.

Cycle de formation en

MANAGEMENT COMMERCIAL

> Vous êtes

- **Manager commercial.**
- **Chef de vente.**
- **Superviseur de force de vente.**

> Vous recherchez

Une meilleure performance commerciale.

**L'IRH vous propose une formation
de 10 jours en 5 modules**

(1 module par mois)

**Au RDV, ateliers pratiques et
outils immédiatement opérationnels.**

MODULES DE FORMATION

- **Bâtir une stratégie commerciale gagnante.**
- **Construire son plan d'actions commerciales.**
- **Animer et diriger son équipe de commerciaux.**
- **Coacher son équipe sur le terrain.**
- **Animer un réseau de distributeurs.**

En option : voyage études - Négocia Paris.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Intervenants internationaux, professionnels et formateurs experts dans le domaine du management commercial.

Démarrage : juin 2009

Renseignements et inscriptions: Khadija TANNAOUI

05 22 98 98 44 / 73 / 74 - 06 64 309 303

En exclusivité

www.diorh.com