



# IRH

en partenariat avec

**NeGOCIA**

L'école de la réussite commerciale

*Cycle de formation en*

**MANAGEMENT COMMERCIAL**

En exclusivité

**> Vous êtes**

- Manager de force de vente.
- Haut potentiel cherchant à évoluer vers des postes à haute responsabilité commerciale.

**> Vous souhaitez**

- Booster votre carrière en vous ouvrant de nouvelles perspectives.
- Perfectionner vos pratiques managériales et opérationnelles.
- Accroître la performance de vos équipes.
- Optimiser le pilotage de votre activité commerciale.

**L'IRH, en partenariat avec NEGOCIA  
vous propose une formation de  
10 jours en 5 modules**

(Programme fournis à la demande)

**Au RDV :**

- Des ateliers pratiques et outils immédiatement opérationnels.
- Approche concrète des métiers de manager commercial.

**Negocia :**

- Grande école de commerce française entièrement dédiée à la formation et au perfectionnement des professionnels du commerce, de la vente et de la négociation.
- Avec plus de 550 animateurs et experts internationaux et près de 5 000 participants/an en formation continue, elle jouit d'un positionnement unique et distinctif, celui d'une école dédiée au commerce, résolument tournée vers l'international.

**Renseignements et inscriptions: Mohamed GRAOUI**

05 22 98 98 73 / 74. GSM : 06 23 12 17 23. E-mail: m.graoui@diorh.com