



EN EXCLUSIVITÉ

PROGRAMME DE MANAGEMENT COMMERCIAL

En partenariat avec **NeGocia**

Vous êtes

L'école de la réussite commerciale

Manager commercial / Chef de vente / Superviseur de force de vente

Vous recherchez

Une meilleure performance commerciale

L'IRH vous propose une formation de 10 jours en 5 modules .

Au RDV, ateliers pratiques et outils immédiatement opérationnels.

Modules de formation

- ü Bâtir une stratégie commerciale gagnante.
- ü Construire son plan d'actions commerciales.
- ü Animer et diriger son équipe de commerciaux.
- ü Coacher son équipe sur le terrain.
- ü Animer un réseau de distributeurs.

En option Voyage études - Négocia Paris-

Équipe pédagogique

Intervenants internationaux, professionnels et formateurs experts dans le domaine du management commercial.

Possibilité d'organiser ces formations en intra entreprises

Démarrage : octobre 2009

Renseignements et inscriptions:

Khadija TANNAOUI – 05 22 98 98 /73/74 / Khadija@diorh.com